

SIA Adventus Solutions filialas
Lapių g. 1, Vilnius
www.adventus.lt

Adventus Solutions – profesionalų komanda, turinti didesnę nei 20 metų patirtį IT ir komunikacinių technologijų sprendimų srityje, teikianti paslaugas, pagrįstas integracija, saugumu ir lankstumu, pritaikytus valstybinių bei privačių įmonių poreikiams. Įmonė savo klientams siūlo balso, duomenų ir vieningos komunikacijos, kontaktų centrų, laisvų rankų įrangos, duomenų apsaugos sprendimus bei jų diegimo ir palaikymo paslaugas, konsultacijas. Tai tarptautinė kompanija, sėkmingai dirbanti IT ir Telekomunikacijų (IT & T) srityje Baltijos šalyse, taip pat Baltarusijoje ir Ukrainoje nuo 1994 m. Pagrindiniai technologijų partneriai ir šioje srityje dominuojantys tarptautiniai gamintojai yra Alcatel-Lucent, Genesys, WatchGuard, Jabra. Šiuo metu įmonė savo veiklai ieško tinkamo kandidato prisijungti prie mūsų IT ir komunikacinių technologijų ekspertų komandos, kuri yra atsidadavusi komandiniam darbui, visada atsižvelgianti į kliento poreikius bei vertina įmonės ir jos plėtros ateitį.

Siūloma pozicija: **IT & T PARDAVIMŲ VADOVAS**

Darbo pobūdis:

- Esamų ir potencialių klientų specifinių poreikių aiškinimasis, taikant specifines technines žinias apie produktus;
- Šalti skambučiai, siekiant sukurti susidomėjimą apie produktus ir paslaugas, verslo ryšių plėtojimas ir susitikimų organizavimas;
- Išsamios informacijos apie technines specifikacijas ir veikimo principus, pilnai atitinkančius kliento poreikius, pristatymas;
- Derybų vedimas ir IT sprendimų pardavimas įmonėms;
- Pardavimų pasiūlymų rengimas;
- Po-pardaviminių projektų valdymas ir techninis palaikymas: naudojantis techninėmis žiniomis kartu su pardavimų įgūdžiais teikti patarimus ir palaikymą apie IT produktus, kuriems reikalinga tinkamo lygio kompetencija;
- Pardavimo sutarčių rengimas ir pasirašymas;
- Bendravimas su esamais klientais, siekiant išlaikyti ryšius ir reklamuoti papildomus produktus ir atnaujinimus;
- Informacijos apie konkurentų produkciją ir veiklą rinkimas ir analizė.

Įgūdžiai ir reikalavimai:

- Aukštasis išsilavinimas IT srityje arba lygiavertis;
- Ne mažesnė nei 3-5 metų patirtis IT pardavimų verslo klientams srityje;
- Darbo patirtis IT tinklų ir wi-fi sprendimų pardavimuose arba prieš-pardavimuose įmonėms būtų privalumas;
- Puikus lietuvių, anglų kalbų mokėjimas, rusų kalba būtų privalumas;
- Aktyvaus bendravimo, savarankiškumo ir sprendimų priėmimo įgūdžiai;
- Puikūs analitiniai ekstra situacijų sprendimo gebėjimai;
- Vairuotojo pažymėjimas.

Mes siūlome:

- Iššūkių pilną ir įdomų darbą profesionalioje tarptautinėje komandoje;
- Profesinio tobulėjimo galimybes;
- Patrauklų atlyginimo paketą;
- Draugiškus ir kompetentingus kolegas;
- Mokymus.



Susidomėjai? Nedelsk ir siųsk savo CV anglų kalba į:

Ingai Žukauskienei
info@adventus.lt
mob.tel.+370 620 63659